



Встреча партнеров  
SF - 2021

# Проекты SF

Система  
тестирования персонала



Школа Брокера SF



Сервис по подбору  
кредитных программ



Сервис по подбору  
недвижимости



# Средние показатели бизнеса

Средняя выручка со сделки

206 285,68 P

Средняя стоимость сделки

31 483,71 P

Средний расход по сделке

145 384,19 P

Средняя стоимость лида

789,56 P

Средняя прибыль со сделки

60 901,49 P

ROI

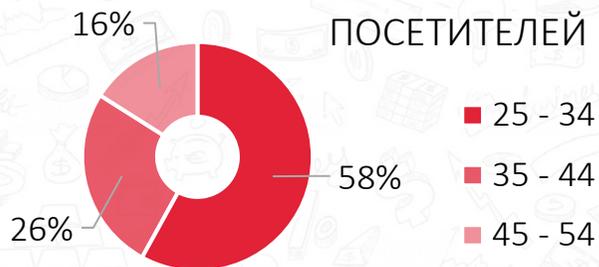
41,89%

ROMI

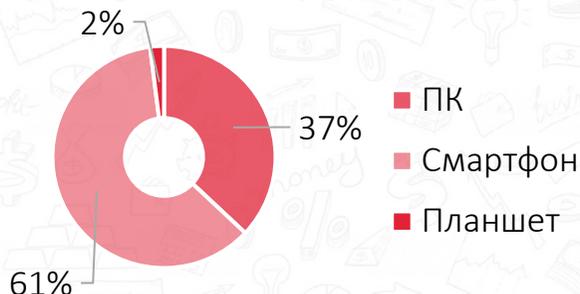
555,21%

# Сайт Success Finance

## ВОЗРАСТ ПОСЕТИТЕЛЕЙ



## УСТРОЙСТВО



## ПОСЕТИТЕЛИ



## ТОП 10 городов

- Москва
- Краснодар
- Санкт-Петербург
- Ульяновск
- Калининград
- Челябинск
- Красноярск
- Новосибирск
- Кемерово
- Липецк

# Топовые банки SF

 **СОВКОМБАНК**



**БЖФ Банк**

 **ВТБ**



**Абсолют Банк**

**А**



**СБЕР БАНК**

SF

SF

# Для продвижения сайта

SEO



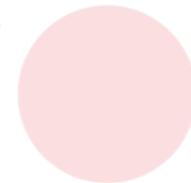
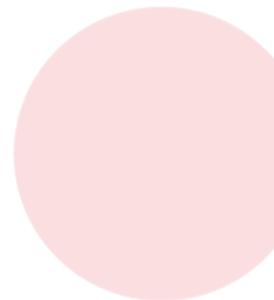
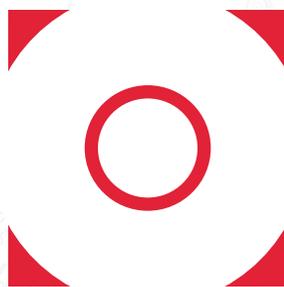
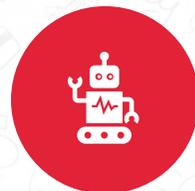
Мобильная  
версия



Мессенджеры



Автостратегии



# Снижать чеки

Кросс-продажи



Регионы



Онлайн оплата



# Снизить чеки

Онлайн сделки



Упрощение сделок



Фокус на агентские  
выплаты



# Увеличение ROMI

Профессионализм  
– ключевой фактор  
для клиента



Каждый лид обрабатываем по  
максимуму предлагая  
индивидуальное решение



ROMI ↑

Режим  
24/7



Даже если не актуально,  
неинтересно, высылаем  
СМС визитку



Доход от рекламы формируется за счет повторных  
продаж и рекомендаций, именно на этом мы  
зарабатываем

# Увеличение ROMI

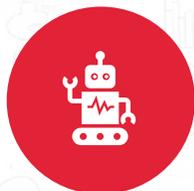
Качественный сайт



Клиенты звонят / оставляют лид после 5-6 посещений



Автостратегии



Для того, чтобы зайти на сайт клиент должен увидеть баннер как минимум на 2 источниках



# Пути увеличения ROI

## Маркетинг



Выявление  
эффективных РК



Тестирование  
РК



Выявление  
ЦА



Автостратегии



Таргетинг

## Масштабировани



Увеличение чека  
&  
Количество сделок



Индивидуализация  
услуги под каждого  
клиента



Новые направления

# Пути увеличения ROI

Команда



Обучение



Офис дом



Корпоративы

Проактивность  
собственника



# Кросс-продажи

Согласование оценочной  
СТОИМОСТИ

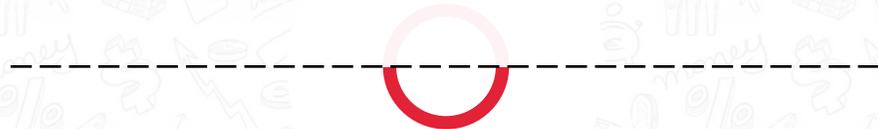
Страхование



Кредитная история



# Кросс-продажи



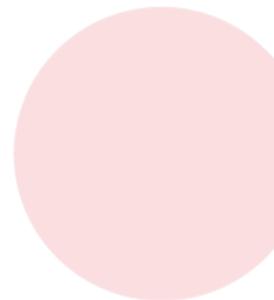
Налоговые  
консультации



Юридическая  
экспертиза



ДКП



# Общие тенденции

Растёт количество инвесторов в сфере недвижимости



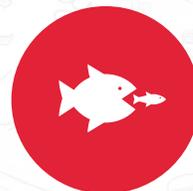
Количество реальных покупателей уменьшается



Цифровизация бизнеса



Конкуренция со стороны крупных игроков



# Для тех, кто только решил начать бизнес кредитного брокериджа

Первые полгода активное обучение



Самостоятельно провести минимум три сделки с полным циклом



Рекламные инвестиции



Активное участие во всех мероприятиях связанных с кредитным брокериджом

