

**Встреча партнеров  
SF - 2020**

## Новые проекты SF

Система  
тестирования  
персонал



Собственная система  
CRM SF

Школа  
Брокера



Агентская площадка  
Agent SF



Встреча партнеров  
SF - 2020

## Средние показатели бизнеса

Средняя  
выручка  
со сделки ▶ **142 064,08 Р**

Средняя  
стоимость  
сделки ▶ **17 701,61 Р**

Средний  
расход  
по сделке ▶ **97 837,22 Р**

Средняя  
стоимость  
лида ▶ **237,77 Р**

Средняя  
прибыль  
со сделки ▶ **44 226,86 Р**

ROI ▶ **45,20%**

ROMI ▶ **702,55%**

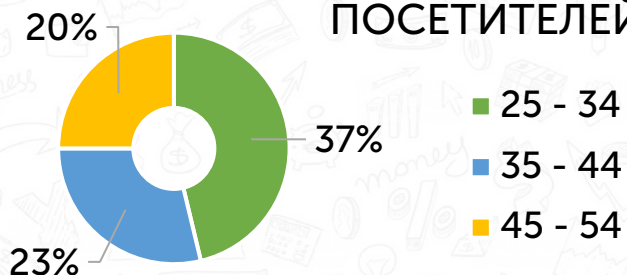


# Сайт Success Finance

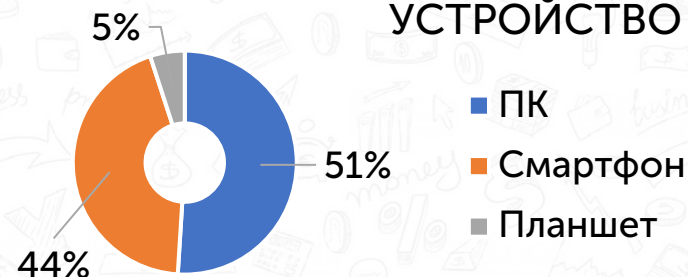
## ТОП 10 городов

Москва  
Санкт-Петербург  
Самара  
Краснодар  
Красноярск  
Екатеринбург  
Оренбург  
Брянск  
Ижевск  
Новосибирск

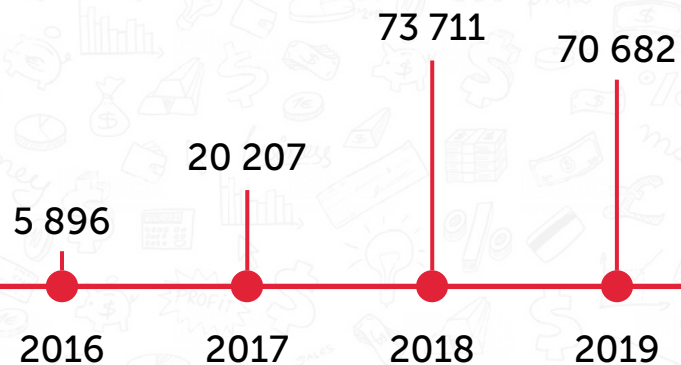
## ВОЗРАСТ ПОСЕТИТЕЛЕЙ



## УСТРОЙСТВО



## ПОСЕТИТЕЛИ



## Топовые банки



 **СОВКОМБАНК**



 **БЖФ Банк**

 **ВТБ**

 **Абсолют Банк**

 **РОСБАНК**

 **Ипотека 24**  
Национальная Фабрика Ипотеки

 **SUCCESS  
FINANCE**  
Встреча партнеров  
SF - 2020

Нет первоначального  
взноса для ипотеки



Нет суммы на оплату  
нашего вознаграждения



**НИЗКАЯ  
вероятность  
сделки**

Активные  
просрочки



Судимость



Высокая кредитная нагрузка.  
Платеж более 50%  
среднего дохода по региону



Заемщики до 21 года и  
старше 60 лет

Нет суммы  
на оплату расходов



**СРЕДНЯЯ  
вероятность  
сделки**



Неофициальная  
работа

Свежее гражданство



Отсутствие документов  
на залоговое обеспечение

## Пути «апгрейда» сделки

Привлечение  
третьих лиц  
к сделке

Оплата  
расходов



Первоначальный  
взнос



Заккрытие  
кредитов



Одобрение  
с дополнительными условиями



Работа  
с работодателями клиентов



Грамотная  
подготовка к сделке



Ждать



## Пути увеличения дохода бизнеса

1

Развитие  
других  
смежных  
направлений  
брокериджа

- ▶ Бизнес кредиты
- ▶ Беззалоговые кредиты
- ▶ Банкротство
- ▶ Консультации по налоговому вычету
- ▶ Активные продажи кредитных историй
- ▶ Кредит под залог ПТС и авто
- ▶ Возврат страховки
- ▶ Продажа недвижимости

2

Агентские  
выплаты  
от партнеров

- ▶ Банки
- ▶ Фонды
- ▶ Страховые компании

3

Продвижение  
дополнительных  
услуг

- ▶ Юридическая чистота сделки
- ▶ Оформление ДКП
- ▶ Регистрация сделки
- ▶ Небольшие займы клиентам под выдачи

4

Прокачка мозгов



Встреча партнеров  
SF - 2020

## Привлечение клиентов

▼  
Агентская сеть  
по методу «десятины»

▼  
**B2B**

▼  
Использовать бесплатные  
онлайн доски объявлений

1

Личный пиар  
в социальных  
сетях



2

Развитие  
собственного  
сайта

- ▶ Лучше начать с тематического небольшого сайта
- ▶ Продвигать по SEO по низкочастотным запросам

Сложные  
сделки



Отсутствие  
клиентов

Сложности  
в первый год  
работы

Отсутствие  
опыта



Низкая конвертация  
в договора

Отсутствие  
любви к делу

основные  
ОШИБКИ

Отсутствие  
вложений в рекламу

Слабая  
работа с партнерами



Пути решения

РАБОТАТЬ!

# Эффективный найм

Без сильных перемен

Тестирование

Говорить правду

Наставничество