

## Агент SF

- **Для начинающих**
  - Первая сделка 30% от гонорара компании
  - Вторая и последующая 50%
  - Пятая и последующая 70% при полном самостоятельном проведении сделки
  - Выплата КВ (АВ) от партнеров компании: банки, страховые компании, застройщики и иные до 80%, более 1 сделки в месяц – 85%
- **Для опытных агентов**
  - 70% при полном самостоятельном проведении сделки, более 1 сделки в месяц – 90%
  - Выплата КВ (АВ) от партнеров компании: банки, страховые компании, застройщики и иные до 80%, более 1 сделки в месяц – 85%
- **Группа поддержки** для опытных агентов (закрывших более 5 сделок включительно)
  - При привлечении ипотечного менеджера -10% (минус 10%)
  - При привлечении юриста -10% (минус 10%)
  - Опытный куратор по сделке -7% (минус 7%)
  - Персональный ассистент -3% (минус 3%)
- Для оклада в размере 20 000 рублей
  - Только для начинающих в первые два месяца
  - Заключить 5 договоров на сделку
- Если клиент компании -20% (минус 20%)
  - Компания предоставляет лиды только после закрытия как минимум одной сделки
  - Только для проактивных агентов
  - Ведение pro CRM SF
  - Более 3 рабочих дней в неделю в офисе
- **Success Finance**
  - Полное дистанционное обучение со сдачей тестов
  - Помощь в маркетинговом продвижении
  - Юридическое сопровождение сделки
  - Свободный график посещения
  - Предоставляем рабочее место в офисах SF по России
  - Бесплатный доступ в pro CRM SF
  - Возможность заработка на других услугах компании за счет широкой продуктовой линейки
    - Финансирование бизнеса
    - Процедура банкротства
    - Страховые услуги
    - Все виды сделок с недвижимостью
    - За передачу лида от 10% (КВ) с суммы чека
  - Средний чек от 100 000 до 300 000 рублей
  - Опытные агенты закрывают от 2 до 5 сделок в месяц
  - Наличие ипотечного брокера, юриста и куратора

---

Генеральный директор

